



Dear Pebbles
The unprecedented collection from the cellars of Château Ducru-Beaucaillou
1887 – 2023

RÉSULTATS EXCEPTIONNELS POUR LA VENTE MARQUANT LES 300 ANS DU CHÂTEAU

LA VENTE TOTALISE PRÈS DE 2 MILLIONS D'EUROS



| Bruno-Eugène Borie propriétaire résident du Château Ducru Beaucaillou
en compagnie de la commissaire-priseur Virginie Maison Baghera/wines France |

DEAR PEBBLES by Baghera/wines

TOTAL : € 1'852'692 / CHF 1'778'584 / \$ 1'982'380

Vendus par lots : 79 % | Lots vendus : 476 | Lots offerts : 603

Saint-Julien, le 24 juin 2024 – Baghera/wines, maison de vente aux enchères renommée pour son expertise en vins fins de collection, est ravie d'annoncer le succès retentissant de sa vente « *Dear Pebbles* » qui s'est déroulée dans les chais du Château Ducru-Beaucaillou à Saint-Julien, Médoc, le dimanche 23 juin 2024. Cette vente, dédiée aux amateurs et collectionneurs de vins de Bordeaux rares et d'exception, a surpassé toutes les attentes avec un total de € 1'852'692 / CHF 1'778'584 / \$ 1'982'380.

Parmi les lots phares, une sélection de millésimes rares de Château Ducru-Beaucaillou : 1945, 1953, 1959, 1961, 1982, 2022 et 2023, a particulièrement attiré l'attention, témoignant de l'engouement des passionnés pour ces trésors de la production viticole bordelaise. Cette vente confirme non seulement la position de Baghera/wines en tant que leader sur le marché des vins fins de collection, mais aussi l'attrait inaltéré pour le terroir d'exception du Château Ducru-Beaucaillou. Diffusée en live-streaming depuis les chais du Château, la vente a nettement dépassé son estimation basse.

le lot-phare de la vente le lot 289

Une barrique de 225 litres millésime 2022 Château Ducru-Beaucaillou, a largement dépassé son estimation basse – adjugée pour € 54'900, l'heureux acquéreur remporte par la même occasion un dîner au Château pour six personnes, en compagnie du propriétaire des lieux, M. Bruno-Eugène Borie. Autre lot-phare le lot 321, un ensemble de six bouteilles millésime 1953 Château Ducru-Beaucaillou, a trouvé acquéreur pour la somme de € 36'600, présenté en caisses bois spécialement réalisées pour l'occasion. À noter le remarquable résultat d'un magnum millésime 1945 Château Ducru-Beaucaillou vendu pour € 21'960 soit six fois son estimation basse. Le top ten totalise à lui seul près de € 300'000, soit un sixième de la valeur globale de la vente.

à l'issue de la vente, Virginie Maison commissaire-priseur Baghera/wines France et Julie Carpentier co-fondatrice Baghera/wines déclarent :

« À la suite de la vente Dear Pebbles du 23 juin 2024 organisée dans les chais du Château Ducru-Beaucaillou, nous souhaitons exprimer notre profonde gratitude à Bruno-Eugène Borie pour sa confiance indéfectible. Cette vente a mis en lumière les millésimes exceptionnels de Ducru-Beaucaillou célébrant les 300 ans de cette prestigieuse propriété. Depuis des mois la vente se préparait, le processus promotionnel a été marqué par des dîners gastronomiques organisés autour du monde, la création d'un coffret exceptionnel contenant les deux tomes du catalogue de la vente ainsi qu'un ouvrage commémoratif. Nos équipes ont fait preuve d'une implication totale pour cette vente inaugurale sur le sol français. Nous remercions chaleureusement tous les passionnés et collectionneurs pour leur enthousiasme et leur confiance. Grâce à eux, cet événement a été un succès retentissant, mettant en valeur des bouteilles d'une qualité rare et rendant hommage à l'héritage remarquable du Château Ducru-Beaucaillou. »

Bruno-Eugène Borie, propriétaire-résident du Château Ducru-Beaucaillou ajoute :

« Je suis profondément honoré et ému par l'issue exceptionnelle de la vente aux enchères Dear Pebbles. Cet événement a non seulement mis en avant les vins de Bordeaux, mais a également confirmé la place spéciale du Château Ducru-Beaucaillou dans le cœur des amateurs de grands crus. Nous avons enfin eu l'occasion de marquer dignement les 300 ans du Château, une célébration que nous avons dû repousser en raison du COVID. Ce succès est une véritable célébration de notre engagement constant envers la qualité, l'authenticité et l'innovation. Je tiens à exprimer ma profonde gratitude à toutes nos équipes dévouées qui se sont investies à fond dans ce projet. Au travers de cette vente, nous avons rendu hommage à tous ceux qui m'ont précédé au Château et ont apporté leur "caillou" à cet édifice magnifique, notamment les Johnston, et plus près de nous, mon grand-père ainsi que mon père. Un grand merci également aux équipes de Baghera/wines, en particulier Michael Ganne et Julie Carpentier, pour leur travail remarquable. S'il était besoin de le prouver, nous avons eu ici la preuve une nouvelle fois que le vin rassemble et met en joie ! »

Diffusée mondialement en live-streaming, la vente a suscité un vif intérêt, particulièrement en Asie où des relais VIP ont été mis en place par Baghera/wines. Ces relais ont permis aux passionnés de participer à des dîners gastronomiques tout en enchérissant sur les lots les plus prestigieux. Des villes comme Taipei, Singapour et Bangkok ont accueilli des groupes de fervents amateurs, qui ont remporté une grande partie des lots disponibles.

Au total la vente a réuni des acheteurs répartis sur l'Asie, l'Europe, les États-Unis ainsi que l'Amérique du Sud.

Baghera/wines est le leader européen des ventes aux enchères de vins et spiritueux d'exception, ses équipes sont reconnues pour leur légitimité, la précision de leur expertise et leurs compétences sans failles.



| lot 289 – 1 Barrique 225 litres Château Ducru-Beaucaillou, 2022 |

top ten « Dear pebbles » by Baghera/wines

Lot	Description	Estimation	Prix réalisé
289	1 Barrique 225 litres Château Ducru-Beaucaillou, 2022	€ 45'000 à 90'000	€ 54'900 CHF 52'704 \$ 58'743
290	1 Barrique 225 litres Château Ducru-Beaucaillou, 2023	€ 38'000 à 76'000	€ 46'360 CHF 44'505 \$ 49'605
321	6 Bouteilles Château Ducru-Beaucaillou, 1953	€ 12'000 à 24'000	€ 36'600 CHF 35'136 \$ 39'162
341	3 Magnums Château Ducru-Beaucaillou, 1961	€ 15'000 à 30'000	€ 26'840 CHF 25'766 \$ 28'718
333	3 Magnums Château Ducru-Beaucaillou, 1959	€ 15'000 à 30'000	€ 24'400 CHF 23'424 \$ 26'108
334	3 Magnums Château Ducru-Beaucaillou, 1959	€ 15'000 à 30'000	€ 24'400 CHF 23'424 \$ 26'108
428	1 Melchior Château Ducru-Beaucaillou, 1982	€ 20'000 à 40'000	€ 24'400 CHF 23'424 \$ 26'108
322	6 Bouteilles Château Ducru-Beaucaillou, 1953	€ 12'000 à 24'000	€ 23'180 CHF 22'252 \$ 24'802
345	1 Double-magnum Château Ducru-Beaucaillou, 1961	€ 15'000 à 30'000	€ 23'180 CHF 22'252 \$ 24'802
315	1 Magnum Château Ducru-Beaucaillou, 1945	€ 4'000 à 8'000	€ 21'960 CHF 21'080 \$ 23'497

*Les estimations s'entendent hors frais acheteur – les prix réalisés comportent le prix adjugé au marteau plus les frais acheteur.

DONNÉES-CLÉS

de la vente à la propriété « Dear pebbles » par Baghera/wines

Vente physique au château : «Dear pebbles» by Baghera/wines, également en live streaming sur www.bagherawines.com

Lieu : Château Ducru-Beaucaillou, Saint-Julien, Médoc, France

Date : 23 juin 2024, deux sessions 10h et 14h

Nombre de lots : 603

à propos de Baghera/wines, bureau d'experts en vins d'exception

Leader européen des enchères de vins rares basé à Genève, Baghera/wines propose une nouvelle approche de ces ventes de vins d'exception en remplaçant convivialité et échange au cœur de celles-ci. Depuis 2015, Michael Ganne et Julie Carpentier, experts passionnés, ont constitué un bureau exclusivement dédié aux vins rares qui accompagne les collectionneurs dans toutes les dimensions de la mise en valeur d'une collection.

En 2018-19, la vente historique de la cave personnelle d'Henri Mayer, à ce jour la vente aux enchères la plus importante au monde jamais réalisée (CHF 34,5M), suivie de la vente inédite exclusivement dédiée aux vins de la Domaine de la Romanée-Conti puis de celle des dernières bouteilles en provenance du Domaine René Engel, ont propulsé Baghera/wines leader européen des ventes aux enchères de vins.

L'équipe expérimentée réunie autour des experts de Baghera/wines propose des conseils sur-mesure, de proximité et d'excellence aux collectionneurs internationaux passionnés des vins fins & rares : organisation de master class, sélection pointue de vins pour des dégustations privées, dîners, événements associant musique et vin. C'est en septembre 2020 que Baghera/wines inaugure sa nouvelle entité genevoise, un club privé et une boutique dédiée aux grands vins au sein du Beau-Rivage Genève. En octobre 2022, l'entreprise développe davantage ses activités en Asie, avec l'ouverture de Baghera/wines Singapore Ltd, à Singapour. L'entité a commencé à organiser des ventes aux enchères physiques et en ligne dès décembre 2022. L'année 2023 accueille la création de Baghera/wines France, entité apte à organiser des ventes aux enchères sur l'Hexagone, un deuxième club dédié aux collectionneurs et aux activités événementielles est inauguré à Nuits-Saint-Georges.

bagherawines.com



© Alex Truescher pour Baghera/wines

CONTACT PRESSE

Asta Ponzio, The Luxury PR
asta@theluxurypr.com — +41 79 961 85 66